

Snekret sin egen suksess

I 1987 betalte Ivar Gundersen under to millioner kroner for familieselskapet Osjord. I dag har bedriften gjort ham til mangemillionær.

MORTEN ÅNESTAD
Stavanger

I 1987, midt under jappetiden, fikk stavangermannen Ivar Gundersen (48) sin sjanse. Siden han var 23 år hadde han jobbet i det tradisjonsrike Osjordselskapet i Stavanger. Mange tiår med agentur for blant annet elektriske komponenter fra Bosch hadde lagt grunnlaget for en solid bedrift. Nå buttet det imidlertid. De gode overskuddene forsvant, og ingen i familien ville overta. Ivar Gundersen fikk sjansen sammen med en annen ansatt.

- Det var klart det var tøft. Vi hadde ikke pengene. Pantsatte huset. Det ble ikke hvitt hus, glaserter panner og karnapper på meg. Vi måtte bare sitte rolig. Gi gass i bedriften og prøve å få kontroll, sier Gundersen.

Han sitter i sitt kontor på Forus utenfor Stavanger. På veggene henger moderne bilder av Stavanger-kunstneren Kjetil



STORT UTVALG. Ivar Gundersen er en av Norges store frittstående distributører av isenkramvarer. Det blir det penger av. Foto: Alf Ove Hansen

Finne. Utenfor står Mercedesen. Tidene har forandret seg. Det kunne gått galt.

- Verden gikk til helvete i 1989. Vi måtte kutte i alt. Halvere bemanningen. Omsetning-

en falt til 20 millioner kroner. Halvparten av hva den var da vi overtok. Vi tapte penger. Var presset. Men jeg var aldri redd for konkurs, selv om folk rundt meg kanskje var det, sier Gundersen.

Eneier

Det gikk bra. I dag er Ivar Gundersen eneier av konsernet Osjord Holding. Pengene strømmer inn, og en betydelig eiendomsportefølje er bygget opp ved siden av den tradisjonelle virksomheten. Ikke ett år siden 1989 har konsernet Osjord tapt penger.

Og i dag er det ikke lenger Bosch-produkter som ligger i bunn for inntjeningen. Også leveransene av produkter til norske bensinstasjoner har Gundersen kvittet seg med. Nå er det all slags produkter knyttet til jernvarehandel som er basisen. Alt fra mindre elektriske produkter til hagestoler, hageredskaper etcetera.

Tidlig til Kina

Gundersen viser rundt på lageret. Mellom 5000 og 6000 for-

Osjord Holding

Resultat 2003

til millioner kroner	2003	2002	Endring prosent
Omsetning	301	250	15,7
Driftsresultat	12,6	16	-21,3
Resultat før skatt	11,3	13	-12,1

skjellige varer ligger i høye reoler. Truckene seiler forbi, mens nye containere stadig kommer inn. I dag er det Kina som er det store.

- Jeg startet å handle med kinesiske produsenter for ti år siden. Jeg var tidlig ute. I dag stammer rundt halvparten av varene våre fra Kina, sier han.

Men varene er ikke det viktigste.

Det dreier seg om logistikk, sier Gundersen.

Effektiv logistikk ga ifjor konsernet Osjord et driftsoverskudd på 12,6 millioner kroner av en omsetning på 301 millioner kroner. I år skal det bli bedre. 380 millioner kroner er målet for omsetningen, med samme marginer.

morten.anevad@dn.no

Kun til informasjon

ISIN NO 001 022657.4



DNO ASA

Organisasjonsnummer 921 526 121

Flytende rente DNO ASA åpent obligasjonslån 2004 / 2009 med innløsningsrett for låntager

Åpent lån:

Første transje NOK 300.000.000

Låneramme NOK 1.000.000.000

Innbetalingsdato 1. juni 2004

Komplett lånedokumentasjon er tilgjengelig på DNOs internettside (www.dno.no)

Lånet er tilrettelagt av:

ABG SUNDAL COLLIER

TERRA
FONDS

Fearnley Fonds ASA

Tror på eiendom, unngår aksjer

STAVANGER: Overskuddene har lagt grunnlaget for en satsing i eiendom. I det private familieselskapet Mariann, oppkalt etter døtrene Marte, Ida og Ane, er det 10.000 kvadratmeter. Det skal snart øke kraftig. På veggene bak konferansebordet på kontoret henger tegningene over et nytt lager til 80 millioner kroner.

Gundersen har sansen for eiendomsinvesteringer. Aksjer har han intet forhold til.

- Jeg klarer ikke finne noe som gir meg bedre tilfredsstillelse eller avkastning. Det er dette jeg kan. Tenk å plassere likvider i aksjemarkedet og plutselig trenge pengene. Det er katastrofe om de ikke er der da.