

Osjord AS øker og utvider

Import av varer fra Kina og Østen er blitt en suksess for handels-selskapet Osjord på Lura.

Ole Sivertsen | tekst
Hans Petter Jacobsen | foto

SANDNES: Omsetningsøkningen 1. kvartal i år er 25 prosent, noe eier Ivar Gundersen mener vil vare året ut.

Nå står utvidelse for tur. Et nytt lagerbygg på 3000 kvadratmeter skal føres opp langs Löwenstrasse på ei 20 dekar stor tomt, et halvt dusin steinkast fra hovedbasen. Lageret skal primært drive med håndtering av containere og være lager for store volumvarer til sesonger. Totalt vil Osjord AS da disponere 10.000 kvadratmeter såkalt høylager (10 meter høyt).

– I dag leier vi urasjonelle lokaler i Felleskjøpets gamle bygg i Strandgata. Det nye lagerbygget skal erstatte dette, opplyser Gundersen til Aftenbladet.

Osjord flyttet til Lura i 1999. Da fulgte 25 ansatte med på laget. Omsetningen den gangen var 117 millioner kroner. På seks år vil omsetningen nesten være fordoblet og tallet på medarbei-



TRANSPORTAVTALE: De er fornøyd med omsetning og transportøkning. Fra venstre lastebilsjåfør Stian Østebø, Frank Erik Worum, Knut Waage, alle fra HSD Transport, og Osjord-eier Ivar Gundersen.

dere doblet. Arbeidet foregår i to skift, fem dager i uken.

Tekniske produkter

Osjord henter mer enn 50 prosent av sine innkjøp i Kina. De tekniske produktene er mange

og varierte. Spesialiteten er produkter med ledning eller motor, for eksempel verktøy for industrien, håndverk og hobby.

– Transportable og bensindrevne strømaggregater er blitt en knallsuksess. Nå har vi fått

prisen ned så den er overkommelig for alle. De brukes blant annet til hytter, anlegg og vedkløyvere, forteller Gundersen.

Stor transportavtale

Som en konsekvens av den

OSJORDKONSERNET

BESTÅR AV: Osjord Holding AS, Osjord AS, Osjord Support AS og Osjord Internasjonal ApS og eies av Ivar Gundersen.

FORRETNINGSIDÉ: Å drive engroshandel i Norge.

ANSATTE: Konsernet har 42 ansatte, med hovedkontor på Lura i Sandnes. Seks nye medarbeidere er på vei inn.

OMSETNING: 301 millioner kroner i fjor; resultat før skatt 12,6 mill.

BUDSJETT 2004: 385 millioner kroner, en økning på 25 prosent.

betydelige volumøkningen, inngikk konsernet i går en stor transportavtale med HSD Transport AS. Avtalen går over tre år, og har en ramme på inntil 50 millioner kroner for transportselskapet.

HSD disponerer en stor terminal i nabobygget på Lura og har Osjord som sin største kunde her i distriktet.

– HSD står for all transport av våre varer fra Lura til hele Norge. Selskapet har vokst med oss, derfor er det naturlig at vi fortsetter det nære samarbeidet, understreker Gundersen og får samtykkende nikk fra de lokale HSD-sjefene.

– Dette er stort og interessant for oss. Nå skal vi strekke oss for å bli enda bedre, sier Knut Waage og Frank Erik Worum fra transportselskapet. HSD har store terminaler i Sandnes, Bergen, Oslo og Trondheim, men er til stede i 13 andre byer over hele landet.

– Når omsetningen øker, skjer det samme på transportsiden, sier de to.

31.000 tonn

De importerte varene kommer i containere til Risavika havn, før de blir fraktet til Lura for ompakking og utkjøring.

Osjord samarbeider på transportsiden også med Håkull, Fuglestad Transport og Høyland Transport.

Til sammen 3100 containere og trailere vil bli håndtert inn og ut i år. Det gir en samlet godsmengde på rundt 31.000 tonn. Tonnasjen er fordelt på cirka 5000 vareartikler.

Osjords største konkurrenter holder til i og rundt Oslo. Gundersen selv anslår sitt eget selskap til å være blant de fem største på det norske markedet. Kooperasjonen gjennom NKL er størst. Osjords kundeportefølje teller i overkant av 1000 utsalgssteder.

ole.sivertsen@aftenbladet.no