

Osjord bygger verktøyvekst

Osjord-eier Ivar Gundersen hamret inn et rekordresultat på salg av verktøy og verktøyrelaterte produkter i fjor. Stavanger-selskapet har vokst ut av lagerlokalene, og regner med 20 prosent vekst i år.

Av Anne Wolf

anne.wolf@flansavisen.no

— Fjoråret var et rekordår for oss. Vi hadde en gunstig valutasisituasjon som ga seg utslag i resultatet. Vi har som målsetning å ligge

på en resultatgrad mellom 3,5 og 5 prosent, forteller eneaksjonær og daglig leder Ivar Gundersen.

Engrosselskapet omsatte for 254 millioner kroner i fjor med et overskudd før skatt på 16,5 millioner kroner.

Satser på verktøy

— Vi selger non-food varer til detaljhandelen i Norge. Kundene våre er innen jernvare, byggvare, maskinforretninger og varehus. Varene importeres fra Europa og Østen, sier Gundersen.

Osjord Industrivarer ble solgt ved slutten av fjoråret. Strategien er at selskapet kun

skal konsentrere seg om verktøy og verktøyrelaterte produkter. Konsernet består nå av datterselskapene Osjord, Osjord Support og Osjord Internasjonal, som ble stiftet i 2002.

Gundersen kom inn på eiersiden sammen med Adne Lea i 1987. Fra nyttår 2000 overtok han alle aksjene i Osjord Holding.

— Produktspekteret vårt er på i underkant av 7.000 varer, men vi ønsker å redusere dette noe, sier han.

I år ligger selskapet an til en omsetningsvekst på 20 prosent. Gundersen mener markedet gir grunnlag for en vekst på 15-20 prosent også de neste

årene, til tross for tøff konkurranse. Osjord er blant de fem største aktørene på markedet.

Selskapet har allerede vokst ut av lagerlokalene på 7.000 kvadratmeter, og planlegger et nybygg på 3.000 kvadratmeter for å møte veksten.

— Vi er avhengig av å utvide kapasiteten i logistikk-system-

Osjord konsern

(Mill. kr)	2002	2001
Driftsinntekter	254,7	245,3
Driftsresultat	16,9	15,3
Resultat før skatt	16,5	13,9

met, og holder på med en løsning, sier Gundersen.

VOKSER VIDERE: Ivar Gundersen og Osjord. (Scanpix/Hans Petter Jacobsen)

